



Tècniques de venda i fidelització de clients per a negocis rurals

Jornada tècnica

ALMENAR dimarts 15 d'octubre de 2019

Presentació

Un dels principals objectius que té un empresari és augmentar les seves vendes. Per aconseguir-ho ens hem de plantejar objectius quantificables i trobar el que realment busquen els nostres clients.

Durant la jornada es pretén donar consells i resoldre dubtes per aconseguir l'èxit empresarial que es desitja.

Programa

8.40 h Inscripcions i lliurament de la documentació

8.45 h Presentació de la jornada

Il·lm. Sr. Miquel Plensa, president del Consorci GAL Noguera-Segrià Nord i del Consell Comarcal de la Noguera.

9.00 h Tècniques de venda i fidelització de clients per a negocis rurals

Sr. Jordi Urgell, Coach&Mentor comercial d'Optimitzat.

11.00 h Cloenda de la jornada

Sra. Gemma Cortada, gerent del Consorci Gal Noguera-Segrià Nord.
Sra. Rosa Maria Armengol, cap de l'Oficina Comarcal de la Noguera.

Organització

Departament d'Agricultura,
Ramaderia, Pesca i Alimentació



Col·laboració

Departament de Treball, Afers
Socials i Famílies

catalunya
empren



oficina Jove
de la Noguera



@ruralcat

@LeaderNogueraSe

Lloc de realització

Instal·lacions de la Copalme
Ctra. N-230 Km. 23
25126 ALMENAR

Inscripcions

La jornada és gratuïta però cal inscriure's a través del Consorci GAL Noguera Segrià Nord: (Tel.: 973 44 89 33 – A/e: lgarrofe@noguerasegriánord.cat)

També us podeu inscriure a través de RuralCat:
ruralcat.gencat.cat/inscripcionspatt



Generalitat de Catalunya
Departament d'Agricultura,
Ramaderia, Pesca i Alimentació

PLA ANUAL 2019
DE TRANSFERÈNCIA TECNOLÒGICA

190402 / 2,00